

Министерство образования науки Российской Федерации

**Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования**

**«Санкт-Петербургский государственный технологический
университет растительных полимеров»**

**Т.С. Злотницкая
А.А. Кушелев**

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебное пособие

**Санкт-Петербург
2010**

УДК 33.1 (075)
ББК 65.8я7
З-685

Злотницкая Т.С., Кушелев А.А.

Мировая экономика: учебное пособие / ГОУВПО СПбГТУ РП. –
СПб., 2010. – 46 с.

Учебное пособие освещает особенности современного этапа развития мировой экономики и проблемы, связанные с вступлением России во всемирную торговую организацию, и предназначено для студентов, обучающихся по направлению 080100 «Экономика» и 080200 «Менеджмент» очной, очно-заочной и заочной форм обучения.

Рецензенты: Павлова Г.А. канд. экон. наук, доцент кафедры маркетинга Санкт-Петербургского государственного университета сервиса и экономики;
Аверьино М.К. канд. экон. наук, доцент кафедры организации обслуживания населения Санкт-Петербургского государственного университета сервиса и экономики.

Рекомендовано к изданию Редакционно-издательским советом университета в качестве учебного пособия.

Редактор и техн. редактор Л.Я.Титова

Темплан 2010 г., поз. № 142

Подп. к печати. 26.12.10

Формат 60х 84/16. Бумага тип №3. Печать офсетная.

Объем 3,0 п.л.; уч.-изд.л.3,0. Тираж 100 экз. Изд. № 142. Цена “С”. Заказ

Ризограф ГОУВПО Санкт-Петербургского государственного технологического университета растительных полимеров, 198095, Санкт-Петербург, ул. Ивана Черных, 4

© Санкт-Петербургский государственный
технологический университет растительных
полимеров, 2010

© Злотницкая Т.С., Кушелев А.А., 2010

Оглавление

Введение.....	4
Глава 1. Мировая экономика как система.....	6
1.1. Сущность и структура мировой экономики.....	6
1.2. Международное разделение труда – необходимое условие развития мировой экономики.....	8
1.3. Особенности современного этапа развития мировой экономики.....	11
Глава 2. Глобализация и интернационализация мировой экономики.....	13
2.1. Сущность, источники и формы глобализации.....	13
2.2. Процессы интернационализации в мировой экономике.....	14
2.3. Формирование глобального рынка и образование региональных эко- номических блоков.....	16
Глава 3. Международная экономическая интеграция.....	17
3.1. Содержание и формы международной экономической интеграции... ..	17
3.2. Факторы, определяющие интеграционные процессы.....	18
3.3. Теории международной экономической интеграции.....	20
Глава 4. Международная торговля и Всемирная торговая организация (ВТО).....	21
4.1. Понятие международной торговли.....	21
4.2. Структура и основные товарные потоки мировой торговли.....	23
4.3. Всемирная торговая организация: сущность, принципы, функции.....	24
4.4. Вступление России во Всемирную торговую организацию.....	27
Глава 5. Мировая валютная система.....	29
5.1. Мировая валютная система: основные понятия.....	29
5.2. Валютные рынки и мировой денежный товар.....	32
5.3. Валютный курс и факторы, влияющие на его формирование.....	35
Глава 6. Международная миграция рабочей силы в мировом хозяйстве...	40
6.1. Сущность, причины и последствия международной миграции рабочей силы.....	40
6.2. Новые центры притяжения рабочей силы.....	42
6.3. Процессы регулирования международной миграции рабочей силы.....	44
Библиографический список.....	46

Введение

Современная мировая экономика рассматривается как конгломерат отдельных национальных хозяйств, хотя и связанных экономическими взаимоотношениями, и как сложная саморегулирующая система, развивающаяся циклично по объективным законам рыночного хозяйства.

Большинство исследований сходится в том, что все разнообразие мировых проблем носят общемировой характер, то есть затрагивают экономические интересы большинства человечества, взаимосвязаны между собой, угрожают человечеству регрессом в условиях дальнейшего развития производительных сил, нуждаются в срочном и неотложном решении, требуют для своего решения совместных действий всего мирового сообщества.

Исходя из этих проблем возникают следующие глобальные задачи, стоящие перед мировой экономикой – это преодоление бедности и отсталости, разоружения, предотвращения мировой ядерной войны. Существующее мировое общественное развитие характеризуется усилением связей и взаимодействием между странами. Однако самую глубокую основу укрепления целостности составляет нарастающая взаимозависимость государств в экономической сфере. Ни одна страна мира не может претендовать на полноценное развитие, если не втянута в сферу мирохозяйственных связей.

По мере ослабления барьеров между странами на пути движения товаров, услуг и фактов производства и распространения частнопредпринимательских принципов организации хозяйственной деятельности в мировом пространстве все более важным фактором развития фирм становятся внешнеэкономические операции – экспорт и импорт товаров и услуг, зарубежное инвестирование, различные формы сотрудничества с компаниями иностранных государств. О повышении роли внешнеэкономических факторов в развитии мирового рыночного хозяйства свидетельствуют темпы развития мировой торговли и экспорта капитала в форме прямых частных инвестиций.

В настоящее время главным фактором мировой экономики стало непосредственное международное производство хозяйственных объединений, базирующихся на международном движении предпринимательского капитала. Капиталу свойственна высокая степень международной мобильности, его движение происходит в процессе перемещения финансовых потоков между кредиторами и заемщиками различных стран, между собственниками и их фирмами, которыми они владеют за рубежом.

В мировой экономике сейчас действуют две тенденции. С одной стороны, усиливается целостность мирового хозяйства, его глобализация, что вызвано развитием экономических связей между странами, созданием современных систем коммуникации и информации, мировых технических стандартов и норм. С другой стороны, происходит экономическое сближе-

ние и взаимодействие стран на региональном уровне, формируются крупные региональные интеграционные структуры, развивающиеся в направлении создания относительно самостоятельных центров мирового хозяйства.

В этой работе рассматриваются вопросы, связанные с глобализацией, интеграцией мировой экономики; проблемы международной торговли, мировой валютной системы, миграции рабочей силы и природно-ресурсного потенциала мирового хозяйства.

Современный этап развития мирового хозяйства отличается всевозрастающими масштабами потребления природных ресурсов, резким усложнением процесса взаимодействия природы и общества, интенсификацией и расширением сферы проявления специфических природно-антропогенных процессов, возникающих вследствие техногенного воздействия на природу. В условиях возрастающей взаимосвязи и взаимозависимости государств мировой общественный прогресс все больше зависит от решения общечеловеческих проблем, затрагивающих интересы и судьбы всех стран и народов, имеющих значение для прогресса человеческой цивилизации в целом. В начавшемся веке именно успешное решение основных глобальных проблем заложит фундамент и будет предопределять возможность перехода мирового сообщества к устойчивому развитию.

Глава 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СИСТЕМА

1.1. Сущность и структура мировой экономики

Развитие цивилизации достигло такого уровня, когда дальнейший прогресс может происходить только при тесном сотрудничестве и взаимодействии всех общественных процессов.

Решение таких глобальных проблем, как выживание человеческого рода, общая экологическая опасность, социальные проблемы развивающихся стран, требует объединения. Воспроизводственный процесс в каждой национальной экономике все больше зависит от усиливающейся интернационализации производительных сил, специализации и кооперации, стандартизации и кардинального изменения роли средств информации, состояния ресурсов планеты и других факторов. Все это заставляет говорить о растущей целостности мира и рассматривать данные проблемы в рамках мирового хозяйства.

Мировое хозяйство – результат многовековой эволюции производительных сил, углубляющегося национального и международного разделения труда, постепенного втягивания все новых и новых национальных экономик в общую систему мирохозяйственных связей.

Современная научная литература не содержит единого толкования понятий «мировая экономика», «мировое хозяйство». Просматривается несколько подходов к определению этих понятий.

Существует три основных подхода к определению понятия мировой экономики или мирового хозяйства:

1. Мировая экономика – совокупность национальных хозяйств, связанных политическими и экономическими отношениями;
2. Мировая экономика – система международных экономических отношений. Единая связь между национальным хозяйством;
3. Мировая экономика – экономическая система, самопроизводящаяся на уровне производительных сил, производственных отношений (объединены экономические силы, производственные отношения, правовые нормы).

Основа существования мирового хозяйства – целостность и устойчивость. Цель мирового хозяйства – удовлетворение спроса и человеческих потребностей. Порядок функционирования мирового хозяйства базируется на нормах частного и государственного права.

Мы принимаем за основу следующее определение: *мировое хозяйство* – это совокупность национальных экономик, их взаимодействующих частей, связанных сочетанием подвижных факторов производства и объединенных международным разделением труда.

Однако необходимо определить понятие «национальная экономика». Это хозяйственная деятельность, осуществляемая в пределах определенных

государственных и национально-территориальных образований, обладающих основными признаками международной правосубъективности. С экономических позиций существенной чертой рассматриваемого понятия является международное государственное (т.е. в лице государства) и территориальное (т.е. в лице отдельных территориальных образований) хозяйственное обособление.

Все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему. Основой возникновения и существования системы выступает ее целостность, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Только в этом случае возможна регулярная циркуляция производимого продукта в глобальном масштабе и обеспечиваются постоянная деятельность, жизнеспособность системы, ее саморегулирование и развитие. Такое единство мирового хозяйства, циркуляция воспроизводимого продукта обеспечиваются национальными и международными рынками с присущими им товарно-денежными отношениями и множественностью цен.

Основу системы составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление.

Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса, как в глобальном масштабе, так и в рамках отдельных государств в зависимости от их места и роли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой системы. Мировая экономика как система должна иметь общую цель, которая выступает как движущая сила ее развития. Внутри такой системы могут существовать обособленные центры – подсистемы, обладающие специфическими характеристиками, но тем не менее подчиненные организующей цели системы в целом.

Мировое хозяйство представляет собой сложную экономическую систему, состоящую из отдельных элементов, субъектов, которые сами являются системами с присущими только им регулированием. Отношения между государствами определяет международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами.

Темпы развития мирового хозяйства во многом зависят от его структуры. Отраслевая структура современного мирового хозяйства состоит из промышленности, агропромышленного комплекса (АПК), транспорта и сферы услуг. Подобную отраслевую структуру имеет и валовой внутренний продукт (ВВП). Структуры ВВП различных стран отличаются друг от друга. В развитых странах все большую значимость приобретает сфера услуг и сравнительно небольшую – АПК. В развивающихся странах положение обратное, но промышленность – самая динамичная часть ВВП. Вместе с тем удельный вес промышленности в структуре передовых стран уменьшается, а в развивающихся, как правило, увеличивается.

Сельское хозяйство имеет исключительно важное значение в жизни любого общества, поскольку здесь производится подавляющая масса продуктов питания. Современное аграрное производство опирается на многоотраслевую производственную кооперацию, связывающую сельское хозяйство и сопряженные с ним отрасли экономики. На основе их взаимодействия возникает агропромышленный комплекс.

Транспорт – главная инфраструктурная область мирового хозяйства. Чтобы достичь более высокого экономического эффекта, транспортная инфраструктура должна развиваться более быстрыми темпами, чем основное производство.

В связи с усилением научно-технической революции (НТР) в развитых странах стал формироваться совершенно новый тип макроэкономики, получивший название постиндустриального. Усложнение структуры экономики в это время выразилось в быстром росте сферы услуг вследствие образования новых потребностей.

По своей структуре сфера услуг неоднородна, она характеризуется динамичностью развития и усложнением структуры. Как правило, здесь выделяют следующие подразделения: транспорт, финансово-кредитную сферу, торговлю, государственное управление, здравоохранение, образование, культуру и т.д.

1.2. Международное разделение труда – необходимое условие развития мировой экономики

Экономической основой развития мирового хозяйства является международное разделение труда (МРТ), представляющее собой специализацию отдельных стран на производстве видов продукции, которой страны обмениваются между собой.

Международное разделение труда – объективная основа международного обмена товарами, услугами, знаниями, развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от их экономической развитости и характера общественного строя. Суть МРТ заключается в снижении издержек производства и максимальном удовлетворении потребностей потребителей. Именно МРТ является важнейшей материальной предпосылкой налаживания плодотворного экономического взаимодействия государств в масштабах всей планеты. МРТ – цементирующая основа мирового хозяйства, позволяющая ему прогрессировать в своем развитии, создавать предпосылки для более полного проявления общих (универсальных) экономических законов, которое дает основание говорить о существовании мирового хозяйства.

Международное разделение труда можно определить как важную ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на экономически выгодную специализацию

производства отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях. МРТ играет возрастающую роль в осуществлении процессов расширенного производства в странах мира, обеспечивает взаимосвязь этих процессов, формирует соответствующие международные пропорции в отраслевом и территориально-страновом аспектах. МРТ, как и разделение труда, вообще, не существует без обмена, который занимает особое место в интернационализации общественного производства.

Общественное разделение труда (ОРТ) характеризуется совокупностью многообразных полезных работ, расчлененных на множество различных родов, семейств, подвидов и разновидностей, в своем развитии прошло следующие исторические этапы:

- 1) отделение скотоводства от земледелия;
- 2) выделение ремесла в самостоятельный вид деятельности;
- 3) выделение торговли в самостоятельный вид деятельности.

Международное разделение труда является высшей ступенью развития ОРТ между странами. Оно представляет собой устойчивую, экономически выгодную специализацию отдельных стран на производстве тех или иных видов продукции и взаимный обмен результатами этой деятельности между странами в определенных количественных и качественных соотношениях.

Специфика международного разделения труда состоит в том, что, в отличие от внутригосударственного, на мировой арене в роли партнеров выступают предприятия разных стран. Однако хотя в международном разделении труда участвуют предприятия многих стран, но и ему присуще то общее, что свойственно другим видам разделения труда. С одной стороны, многие предприятия стран, участвующих в МРТ, производят продукции больше, чем это необходимо для удовлетворения личных или производственных потребностей своего собственного населения. С другой стороны, хозяйствующие субъекты каждого отдельно взятого государства, сознательно производящие эту излишнюю продукцию, обменивают ее на товары других государств. Иными словами, такой вид разделения труда, как международное разделение труда, есть система или способ организации взаимозависимого производства, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров или услуг, а затем обмениваются ими.

Рассматривая МРТ, необходимо определить единство и различия внутригосударственного разделения труда (ВРТ) и международного разделения труда.

Под разделением труда внутри страны понимается система или способ организации труда, при которой отдельные хозяйствующие звенья сосредотачивают свои усилия на производстве определенных предметов или

услуг, а потом обмениваются ими. Значит, разделение труда характеризуется двумя конституирующими чертами – специализацией и обменом.

Внутригосударственное и международное разделение труда имеют ряд общих черт. Во-первых, они относятся к общественному разделению труда. Во-вторых, внутригосударственному разделению труда свойственны две характерные черты – специализация на производстве определенного рода предметов и обмен этими предметами. Но эти же особенности присущи и МРТ с той лишь разницей, что их действие разворачивается не внутри отдельных стран, а между странами. Именно это дает основание рассматривать международное разделение труда как один из видов общественного разделения труда.

Факторы и условия международного разделения труда сложны и многообразны. Прежде всего, исторически и логически выделяют три типа МРТ:

1. Общее МРТ – по сферам производства и отраслям народного хозяйства (отраслевая специализация). Отсюда вытекает деление стран-экспортеров на индустриальные, сырьевые, аграрные и т.д.
2. Частное МРТ – специализация на отдельных видах готовой продукции и услуг (предметная специализация).
3. Единичное МРТ – специализация на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов на стадиях технологического процесса (технологическая специализация). Это наиболее сложная и перспективная система, которая в растущей степени определяет взаимодействие национальных экономик в целом, а также отдельных корпораций и фирм.

В значительной степени единичное и частное МРТ осуществляется в рамках единых корпораций, но действующих в разных странах (транснациональные корпорации).

Наряду с типами в экономической литературе выделяют и виды разделения труда. Это связано с тем, что данное явление существует не только в масштабах отдельной страны, но и в других сферах экономической деятельности. Исследователи данной проблемы отмечают наличие не одного, а нескольких видов разделения труда. Принято различать три вида разделения труда – внутри предприятия (или внутризаводское), внутри страны (или внутригосударственное) и между странами (или международное). В зависимости от того, в какой сфере происходит разделение труда, оно дифференцируется на отдельные виды.

Таким образом, международное разделение труда можно определить как важную ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на экономически выгодную специализацию производства отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях.

МРТ играет всевозрастающую роль в осуществлении процессов расширенного воспроизводства в странах мира, обеспечивает взаимосвязь этих процессов, формирует соответствующие международные пропорции в отраслевом и территориально-страновом аспектах. Как и разделение труда вообще, МРТ не существует без обмена, который занимает особое место в интернационализации общественного производства.

Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира, независимо от их социальных и экономических различий, является стремление к получению экономических выгод.

1.3. Особенности современного этапа развития мировой экономики

Воздействия международного разделения труда на структуру экономики приводит к существенным изменениям в развитии мировой экономики. Необходимо охарактеризовать наиболее важные изменения, общие особенности, присущие современному этапу развития мировой экономической системы.

Решающие значения имеет динамизация современного мира. Она происходит под влиянием научно-технического прогресса и ряда других взаимосвязанных факторов. Исходная предпосылка планомерности научно-технического прогресса – обеспечение определяющей роли экономических целей и задач по отношению к его темпам, направлениям и результатам; подчинение развития науки и техники сложившимся и предвидимым общественным потребностям.

В условиях современного фронтального технологического переворота генеральное направление развития научно-технического сотрудничества стран направлено на соотношение затрат на научные исследования и инвестиционные затраты, необходимые для практического внедрения их результатов.

В результате развития производительных сил разворачивается структурная революция, означающая зарождение новой модели производственной структуры мирового хозяйства. Главной тенденцией в этом процессе становится постиндустриализация, т.е. переход от индустриального общества к постиндустриальному, что ярко появляется в формировании и развитии «новой экономики» и информации общества.

Меняются критерии и составных группировок государств. В соответствии с классификационными признаками можно выделить «промышленно развитые» и новые индустриальные страны; «высокодоходные государства», экспортирующие сырье и энергоносители; наименее развитые и бедные страны мира. Различают страны с развитой, развивающейся рыночной экономикой, а также страны с нерыночной экономикой.

Повышение роли транспортно-географического положения ряда развивающихся стран привело к усилению дифференциации, выделению так

называемых новых индустриальных стран (НИС). Отмечается все ярче проявляющееся их воздействие на мировое хозяйственное развитие.

Глобальный кризис 2008-2009 гг. стал серьезным испытанием для стран БРИК (Бразилии, России, Индии и Китая) – четверки крупнейших развивающихся стран, которая по мнению многих экономистов в перспективе может стать доминирующей экономической системой в мире. Широкую известность термин «БРИК» приобрел в 2003 году с появлением докладов экспертов ряда американских банков, где прогнозировались большие перспективы развития экономики стран этой четверки. Из стран БРИК быстро прогрессирует Китай, который уже превращается в самостоятельный мировой экономический центр. Многие экономисты сходятся во мнении, что ВВП Китая впредь будет расти с опережением. Одним из примеров общих интересов стран БРИК, проявившихся во время кризиса, может служить стремление «диверсифицировать» международную финансовую систему, превратить ее в более демократическую. В июне 2009 г. на Первом саммите в г. Екатеринбурге было принято коммюнике, отражающее решимость так изменить глобальную экономическую систему, чтобы зарождающиеся и развивающиеся экономики могли иметь более веское представительство в международных финансовых институтах. В 2010 году квота (доля) в капитале МВФ увеличилась у России и Китая.

Еще одна перспективная сфера взаимодействия в рамках стран БРИК – производство продовольствия. Входящие в группировку государства являются крупнейшими его производителями и потребителями в мире. В странах БРИК проживает примерно 42 % населения мира, здесь сосредоточено 32 % общемировых пахотных земель. На Бразилию, Россию, Индию и Китай приходится почти 40 % мирового производства пшеницы, 50 % свинины, более 30 % мяса птицы и 30 % говядины. На саммите в г. Екатеринбурге принято совместное заявление по глобальной продовольственной безопасности. Можно назвать и другие сферы общих экономических интересов стран БРИК, приоритетные для модернизации их экономик. Это – авиастроение; совместное использование как для оборонных, так и гражданских целей, космической техники, в том числе системы ГЛО-НАСС (глобальная национальная спутниковая система); энергообеспечение и энергосбережение, в первую очередь за счет развития атомной и альтернативной энергетики; совершенствование транспортной инфраструктуры; решение экологических проблем; подготовка профессиональных кадров; проведение совместных научных исследований.

Страны БРИК заинтересованы в справедливом многополярном мире, порядке, основанном на международном праве, равноправии, взаимном уважении и сотрудничестве. Они придерживаются сходной позиции в отношении необходимости реформирования ООН, полагая, что это организация должна «более результативно реагировать на современные глобальные

вызовы». Государства БРИК поддерживают стремление Бразилии и Индии играть более весомую роль в ООН.

В отличие от Китая, Индии и Бразилии, Россия имеет наименьшую численность населения. Во многом этим обусловлен ее значительный перевес по одному из важнейших экономических показателей – величине валового национального дохода (ВНД) на душу населения. Однако Россия больше, чем другие государства БРИК, зависит от иностранных инвестиций, отстает она и по уровню глобальной конкурентоспособности. Одна из самых серьезных проблем современной России – коррупция, что подтверждается мировым рейтингом восприятия коррупции, где наша страна имеет гораздо худшие показатели, чем другие страны группировки.

Все государства этой группировки нацелены на структурную перестройку и модернизацию экономики. Их потенциальные возможности в завоевании ведущих позиций на мировом рынке во многом определяются уровнем инновационного развития экономик.

Таким образом, группировка БРИК уже стала реальностью мировой политики и экономики.

Глава 2. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

2.1. Сущность, источники и формы глобализации

Многое из того, что касается глобализации, спорно, кроме двух ее тенденций: ее невозможно остановить, можно только «несколько замедлить и ослабить», но нельзя «изгнать» из современной жизни; глобализация создает новые огромные богатства, обогащая человечество. В общем, глобализацию нельзя остановить потому, что она соответствует интересам стран мировой экономики.

В практическом плане глобализация означает прежде всего уменьшение барьеров между различными экономиками, что способствует торговому взаимодействию.

Глобализация – это процесс, определяемый рыночными, а не государственными силами, сбалансированным бюджетом, приватизацией, открытостью инвестициям и рыночным потокам, стабильностью валюты. Глобализация означает интернационализацию жизни: цены, продукты, уровень и качество здравоохранения, уровень доходов, процентные банковские ставки приобретают тенденцию к выравниванию на мировом уровне. Глобализация изменяет не только процессы мировой экономики, но и ее структуру – создает глобальную по масштабу взаимозависимость, достигающую степени интеграции в практически единое целое.

Понижая барьеры между суверенными государствами, глобализация трансформирует внутренние социальные отношения, жестко дисциплинирует все «особенное», требующее «снисходительного» отношения и обще-

ственной опеки; она разрушает культурные табу, жестоко отсекает всякий партикуляризм, безжалостно наказывает неэффективность и при этом щедро поощряет международных чемпионов эффективности.

В течение последних десятилетий выявился ряд источников глобализации.

Технологический прогресс привел к резкому сокращению транспортных и коммуникационных издержек, значительному снижению затрат на обработку, хранение и использование информации.

Либерализация торговли и другие формы экономической либерализации вызвали ограничение политики протекционизма и сделали мировую торговлю более свободной. В результате были существенно снижены тарифы, устранены многие иные барьеры в торговле товарами и услугами.

Значительное расширение сферы деятельности организаций стало возможным в результате расширения горизонтов управления на основе новых средств коммуникации. Так, многие компании, ориентировавшиеся раньше только на местные рынки, расширили свои производственные и сбытовые возможности, выйдя на национальный, многонациональный, международный и даже глобальный уровень.

Также образовались еще два источника глобализации: новый характер инвестирования; новое аналитическое восприятие мира.

Основными формами проявления глобализации являются:

- 1) международная торговля: товарами, услугами, технологией;
- 2) международное движение факторов производства:
 - прямые инвестиции, носителями которых выступают транснациональные корпорации (ТНК);
 - рабочая сила (труд), которая приобретает все более интернациональный характер. В совокупности, соединяясь с финансовыми потоками, они образуют международное производство;
- 3) международные финансовые операции:
 - валютные операции;
 - займы и кредиты (частных, государственных, международных организаций);
 - ценные бумаги (акции, облигации и другие долговые обязательства);
 - производственные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы и др.).

2.2. Процессы интернационализации в мировой экономике

Под интернационализацией экономики понимают процесс формирования устойчивых и стабильных связей между отдельными странами, их организациями и предприятиями на основе международного разделения труда.

Истоки интернационализации хозяйственной жизни уходят в эпоху первоначального накопления капитала, великих географических открытий конца XV и начала XVI вв., в эпоху развития нового класса, стремящегося к расширению рынка как в национальных рамках, так и в мировом масштабе. Эти явления дали импульс интернационализации хозяйственной жизни и привели к образованию мирового рынка.

История развития мирового хозяйства показывает, что сначала процесс обобществления производства развивался внутри отдельных государств в форме совместной производственной деятельности многих людей, трудовых коллективов, работающих на одном или нескольких предприятиях.

В последующем, обобществление производства выходит за рамки отдельных стран и приобретает международный характер. Первоначально международное обобществление производства или интернационализация производства носит формальный характер, т.е. страны участвуют в международном разделении труда, но затраты на производство одних и тех же товаров в отдельных странах не одинаковые, а порой очень разные. Кроме того, границы между ними закрыты для свободного перемещения товаров, рабочей силы, капиталов, сохраняются различные барьеры между ними.

В настоящее время углубление международного разделения труда проявляется в переносе центра тяжести от межотраслевой к внутриотраслевой спецификации производства. В каждой отрасли предприятия выбирают отдельные виды изделий, узлов и деталей, на производстве которых они концентрируют свои усилия. Данные изделия экспортируются, а другие необходимые им изделия той же отрасли, импортируются. Это способствует снижению издержек производства благодаря росту масштабности и серийности выпуска продукции, в результате чего компании получают все возрастающую массу прибыли. Внутриотраслевое разделение труда является необходимой предпосылкой развития международного кооперирования производства, когда страны занимаются совместным производством какого-либо вида продукции на базе поузловой, подетальной или технологической специализации.

Таким образом, углубление международной спецификации и кооперации производства приводит к тому, что кругооборот значительной части национальных капиталов в товарной и денежной форме осуществляется на международной основе, а это способствует переплетению кругооборота национальных капиталов в целом. В свою очередь, развитие МРТ неизбежно приводит к движению предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций на мировом уровне. Иностранные капиталовложения не только являются фактором экономического развития, но и способствуют дальнейшей интернационализации производства.

Вторая половина XX и начало XXI вв. стала временем развития новых тенденций в области интернационализации производства. В этот пери-

од многие страны стали переходить от формального к новому периоду, который получил название интеграционного процесса. Основа развития реального интеграционного процесса была положена подписанием Римского договора (1957 г.) об образовании Европейского экономического сообщества (ЕЭС). Договором сразу же было предусмотрено поэтапное снижение таможенных пошлин на ввоз товаров, создание условий для свободного перемещения капиталов, товаров и услуг.

2.3. Формирование глобального рынка и образование региональных экономических блоков

Мировой рынок, или международная сфера обмена как товарами и услугами, так и денежными капиталами и рабочей силой, развивается значительно динамичнее, чем национальные рынки. Это характерный признак экономической глобализации, под знаком которой человечество вступило в XXI век.

Значение мирового рынка определяется ныне не столько удовлетворением потребностей развитых стран (бывших колониальных держав) в недостающих им топливе, сырье, продовольствии из стран Азии, Африки и Латинской Америки, сколько открываемыми этим рынкам возможностями выгодного обмена одной готовой продукции на другую, покупки и продажи современной техники и технологий, прибыльного вложения капитала. Неуклонно возрастает в общем объеме товарооборота удельный вес разнообразных услуг, не только традиционных транспортных, страховых, туристических, но и связанных со строительством под ключ предприятий и других объектов, монтажом и послепродажным обслуживанием оборудования и техники, передачей информации и ноу-хау и т.д.

Сегодня мировой рынок характеризуют не только гигантский объем сделок, но и ряд других новых черт. Исчезают традиционные барьеры, и обмен результатами деятельности становится несравненно более свободным и интенсивным, чем раньше. Изменился состав участников рынка, среди которых определяющую роль теперь играют транснациональные корпорации (ТНК) и их многочисленные зарубежные филиалы. Значительную часть мировой торговли представляет оборот, совершающийся внутри транснациональных структур, где действуют особые цены и отсутствует конкуренция. В тоже время соперничество между ТНК и остальными участниками рынка приобретает особенно ожесточенный характер. Отдельные государства, оставаясь активными действующими лицами на международной арене, тем не менее утрачивают часть своего суверенитета в вопросах внутренней и внешней экономической деятельности. Новым структурным элементом мирового рынка стали интеграционные группировки государств, создаваемых с целью интенсификации торговли и разнообразного экономического сотрудничества между их членами, а также для защиты от торговой

экспансии извне. Порядки и условия торговых отношений складываются под все большим воздействием международных экономических организаций, в том числе региональных и ТНК. Они определяют также многие нормы и стандарты социальной и экономической политики, которым вынуждены подчиняться отдельные государства.

Формирование региональных интеграционных комплексов имеет договорно-правовую базу. Целые группы стран объединяются в региональные международные комплексы и проводят совместную региональную политику в разных сферах общественно-политической и хозяйственной жизни. Предпосылками создания таких блоков являются сопоставимость уровней рыночного развития участвующих стран, их географическая близость, общность стоящих перед ними проблем, стремление ускорить рыночные реформы и не остаться в стороне от идущих интеграционных процессов. Интеграционные группировки создаются в целях использования преимуществ объединенного рынка, создания благоприятных внешних условий для национального развития, укрепления международных переговорных позиций участвующих стран по экономическим вопросам, обмена опытом рыночных реформ и поддержки национальной промышленности и сельского хозяйства.

Региональная интеграция – это ответ на объективные процессы развития национальных и региональных экономик, нуждающихся в координации и хотя бы в самом первичном регулировании социально-экономических, технологических, инвестиционных процессов.

Среди многочисленных региональных интеграционных группировок можно выделить в Западной Европе ЕС и Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), в Северной Америке – НАФТА (северо-американская зона свободной торговли), в Азиатско – Тихоокеанском регионе – АТЭС (Ассоциация тихоокеанского экономического сотрудничества).

Глава 3. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

3.1. Содержание и формы международной экономической интеграции

Международная экономическая интеграция – это процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в их различных формах. На микроуровне этот процесс идет через взаимодействие отдельных фирм близлежащих стран на основе формирования разнообразных экономических отношений между ними, в том числе создания филиалов за границей. На межгосударственном уровне интеграция происходит на основе формирования экономических объединений государств и согласования национальных политик.

Самая простая и наиболее распространенная форма экономической интеграции – зона свободной торговли, в рамках которой отменяются торговые ограничения между странами – участниками и прежде всего таможенные пошлины.

Создание зон свободной торговли усиливает конкуренцию на внутреннем рынке между национальными и зарубежными производителями товаров, что, с одной стороны, увеличивает опасность банкротств, а с другой – является стимулом для совершенствования производства и внедрения нововведений. Отмена таможенных пошлин и нетарифных ограничений касается, как правило, промышленных товаров, либерализация импорта ограничена. Это было характерно для ЕС и сейчас наблюдается в Североамериканском регионе и Латинской Америке.

Другая форма – таможенный союз – предполагает наряду с функционированием зоны свободной торговли установление единого внешнеторгового тарифа и проведения единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

В обоих случаях межгосударственные отношения касаются лишь сферы обмена, с тем чтобы обеспечить для стран-участниц одинаковые возможности в развитии взаимной торговли и финансовых расчётов.

Таможенный союз часто дополняется платежным союзом, обеспечивающим взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной единицы. Более сложной формой является общий рынок, который призван обеспечивать его участникам, наряду со свободной взаимной торговлей и единым внешнеторговым тарифом, свободу передвижения капитала и рабочей силы, а также согласование экономической политики.

При функционировании единого рынка формируются общие фонды содействия социальному и региональному развитию, создаются наднациональные органы управления и контроля, совершенствуется правовая система, т.е. возникает единое экономическое, правовое, информационное пространство.

Высшей формой межгосударственной экономической интеграции является экономический и валютный союз, совмещающий все указанные формы интеграции с проведением общей экономической и валютно-финансовой политики. Этот союз имеет место лишь в Западной Европе. Только здесь процесс экономической интеграции прошел все указанные этапы.

3.2. Факторы, определяющие интеграционные процессы

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд объективных факторов, среди которых важное место занимают:

- глобализация хозяйственной жизни;

- углубление международного разделения труда;
- общемировая по своему характеру научно-техническая революция;
- повышение открытости национальных экономик.

В современных условиях развитие устойчивых экономических связей между странами и особенно между их фирмами на основе международного разделения труда приняло глобальный характер. Глобализация хозяйственной жизни наиболее интенсивно идет на региональном уровне, так как большая часть фирм имеет контакты с фирмами соседних стран. Поэтому одна из основных тенденций глобализации мирового хозяйства – образование вокруг той или иной страны или группы наиболее развитых стран интеграционных зон, крутых экономических мегаблоков (США – на американском континенте, Япония и США – в Тихоокеанском регионе, ведущие западноевропейские страны – в Западной Европе).

Фактор, стимулирующий интеграционные процессы – повышение открытости национальных экономик. Характерными чертами открытой экономики являются:

- глубокая втянутость экономики страны в систему мирохозяйственных отношений (об этом косвенно свидетельствует большая и продолжающаяся расти экспортная квота по товарам и услугам в ВВП большинства стран мира, которая в 1995 г. составила 18 % в среднем по миру);
- ослабление или полная ликвидация ограничений на межстрановые перемещения товаров, капитала, рабочей силы;
- конвертируемость национальных валют.

Развитию межгосударственной экономической интеграции способствует наличие целого ряда предпосылок. Так, интеграционные процессы наиболее продуктивно происходят между странами, находящимися примерно на одинаковом уровне экономического развития и имеющими однородные хозяйственные системы.

Другая, не менее важная предпосылка – географическая близость интегрирующихся стран, расположенных в одном регионе и имеющих общую границу.

Возможность и целесообразность интегрирования во многом определяется наличием между странами исторически сложившихся и достаточно прочных экономических связей. Большое значение имеет общность экономических интересов и проблем, решение которых совместными усилиями может быть значительно эффективнее, чем порознь. Примером может служить наиболее развитая форма интеграции, сложившаяся в Европейском союзе.

Европейский союз – это высшая на данный период времени форма интеграции – имеет целью создание на его территории триединого союза: экономического, валютного (имеющего единую валюту евро) и политического. Предполагается проведение сбалансированной долгосрочной соци-

альной и экономической политики. Кроме того, экономическое сближение стран в рамках Европейского союза создает благоприятные условия для фирм стран – участниц экономической интеграции, защищая их в определенной степени от конкуренции со стороны фирм третьих стран.

3.3. Теории международной экономической интеграции

В теории экономической интеграции выделяется ряд направлений, отличающихся прежде всего разными оценками интеграционного механизма. Это неолиберализм, корпорационализм, структурализм, неокейнспанство, дирижистские направления и др.

Представители раннего неолиберализма (1950-1960 гг.) – швейцарский экономист Вильгельм Репке и француз Морис Аллэ под полной интеграцией понимали создание единого рыночного пространства в масштабе нескольких стран, функционирование которого осуществляется на основе действия стихийных рыночных сил и свободной конкуренции независимо от экономической политики государств и существующих национальных и международных правовых актов. Вмешательство же государств в сферу международных экономических отношений приводит, по их мнению, к инфляции, разбалансированности международной торговли и расстройству платежей.

В середине 60-х гг. возникло направление корпорационализма, представители которого – американские экономисты – Сидней Рольф и Юджин Ростоу выявили новый стержень интеграции. Они считали, что в противоположность рыночному механизму и государственному регулированию функционирование ТНК способно обеспечить интегрирование международной экономики, её рациональное и сбалансированное развитие.

Представители структурализма – шведский экономист Гуннар Мюрдаль и др. критически отнеслись к идее полной либерализации движения товаров, капитала и рабочей силы в интегрируемом пространстве.

Экономическая интеграция рассматривалась ими как глубокий процесс структурных преобразований в экономике интегрирующихся стран. По их мнению, полюсами развития интеграции являются крупные фирмы, промышленные компании, целые отрасли промышленности.

В 70-х гг. широкое распространение получили идеи неокейнсианства, представители которого – американский экономист Ричард Купер и др.

Неокейнсианцы выдвинули два возможных варианта развития международной интеграции: первый – интеграция с последующей утратой национальной свободы, но обязательным согласованием экономических целей и политики; второй – интеграция с условием сохранения как можно больше национальной автономии. Предполагая, что ни один из этих вариантов не может быть представлен в чистом виде, они считали необходимым их оп-

тимальное сочетание путем согласования внутренней и внешней хозяйственной политики интегрирующихся сторон.

Разновидностью неокейсианского направления является дирижизм, теоретики которого также отрицают решающую роль в интеграционных процессах рыночного механизма и считают, что создание и функционирование международных экономических структур возможно на основе разработки интегрирующимся сторонами общей экономической политики, согласования социального законодательства, координации кредитной политики. Данное направление экономической мысли представлено голландским ученым Япом Тинбергеном. Значительную роль в развитии теории международной экономической интеграции сыграли отечественные экономисты, такие как Н.П. Шмелёв и Ю.В. Шишков.

В настоящее время в связи с расширением ЕС за счет вступления в него новых стран разработан ряд моделей дальнейшего развития европейской интеграции по пути её углубления, среди которых выделяются модели «ступенчатой интеграции», «Европы концентрических кругов», «дифференцированной интеграции». В основе первых двух моделей заложена идея создания в ЕС «ядра» из наиболее развитых стран, вокруг которого формируются «круги» из стран с меньшей глубиной интеграции.

Глава 4. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ И ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО)

4.1. Понятие международной торговли

Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. По некоторым оценкам на долю торговли приходится около 80 % всего объема международных экономических отношений. Современные международные экономические отношения, характеризующиеся активным развитием мировой торговли, вносят много нового и специфического в развитие национальных экономик.

Для любой страны роль внешней торговли трудно переоценить. По определению Дж. Сакса: «... экономический успех любой страны мира зиждется на внешней торговле. Еще ни одной стране не удалось создать здоровую экономику, изолировавшись от мировой экономической системы».

Международная торговля является формой связи между товаропроизводителями разных стран, возникающей на основе международного разделения труда, и выражает из взаимную экономическую зависимость. Под международной торговлей обыкновенно понимают процесс купли и продажи, осуществляемый между покупателями, продавцами и посредниками в разных странах.

Международная торговля включает экспорт и импорт товаров, соотношение между которыми называют торговым балансом. В статистических справочниках ООН приводятся данные об объеме и динамике мировой тор-

говли как сумм стоимости экспорта всех стран мира. Структурные сдвиги, проходящие в экономике стран под влиянием НТР, специализация и кооперирование промышленного производства усиливают взаимодействие национальных хозяйств. Это способствует активизации международной торговли. Международная торговля, опосредующая движение всех межстрановых товарных потоков, растет быстрее производства. Согласно исследованиям внешнеторгового оборота, на каждые 10 % роста мирового производства приходится 16% увеличения объема мировой торговли. Тем самым создаются более благоприятные условия для его развития. Когда же в торговле происходят сбои, замедляется и развитие производства. Под термином «внешняя торговля» понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров.

Многообразная внешнеторговая деятельность подразделяется по товарной специализации на торговлю: готовой продукцией, машинами и оборудованием, сырьем и услугами.

Международной торговлей называется оплачиваемый совокупный товарооборот между всеми странами мира. Однако понятие «международная торговля» употребляется и в более узком значении: например, совокупный товарооборот промышленно развитых стран какого-либо континента, региона, например, стран Восточной Европы и т.п.»

Мировые цены различаются в зависимости от времени года, места, условий реализации товара, особенностей контракта. На практике в качестве мировых цен принимаются цены крупных, систематических и устойчивых экспортных или импортных сделок, заключаемых в определенных центрах мировой торговли известными фирмами – экспортерами или импортерами соответствующих видов товаров. На многие сырьевые товары (зерновые, каучук, хлопок и др.) мировые цены устанавливаются в процессе операций на крупнейших мировых товарных биржах.

Перед дилеммой выбора внешнеторговой национальной политики рано или поздно оказываются все государства. На протяжении двух столетий на эту тему ведутся жаркие дискуссии. В интересах каждой страны специализироваться на производстве, в котором она имеет наибольшее преимущество или наименьшую слабость, и для которого относительная выгода является наибольшей.

Национальные производственные различия определяются разной наделенностью факторами производства – трудом, землей, капиталом, а также разной внутренней потребностью в тех или иных товарах. Эффект, оказываемый внешней торговлей (в частности, экспортом) на динамику роста национального дохода, на размер занятости, потребление и инвестиционную активность, характеризуется для каждой страны вполне определенными количественными зависимостями и может быть вычислен и выражен в виде определенного коэффициента – мультипликатора (множителя). Первона-

чально экспортные заказы непосредственно увеличат выпуск продукции, следовательно, и заработную плату в отраслях, выполняющих этот заказ. А затем придут в движение вторичные потребительские расходы.

4.2. Структура и основные товарные потоки мировой торговли

Товарная структура мировой торговли изменяется под воздействием НТР, углубления международного разделения труда. В настоящее время наибольшее значение в мировой торговле имеет продукция обрабатывающей промышленности: на ее долю приходится $\frac{3}{4}$ мирового товарооборота. Особенно быстро растет доля таких видов продукции, как машины, оборудование, транспортные средства, химическая продукция, продукция обрабатывающей промышленности, в особенности наукоемкие товары. Доля продовольствия, сырья и топлива составляет примерно $\frac{1}{4}$.

В мировой торговле продовольствием отмечается относительное уменьшение спроса на него. В определенной степени это связано с расширением производства продовольствия в промышленно развитых странах. Одной из быстроразвивающихся сфер международной торговли является торговля химической продукцией. Следует отметить тенденцию в увеличении потребления сырья и энергоресурсов. Однако темпы роста торговли сырьем заметно отстают от общих темпов роста мировой торговли. Такое отставание обусловливается выработкой заменителей сырья, более экономичным его использованием, углублением его переработки.

Важная тенденция – расширение торговли этой группой товаров между промышленно развитыми странами. В связи с ростом такой торговли, резко вырос обмен услугами: научно-техническими, производственными, коммерческими, финансово-кредитного характера. Активная торговля машинами и оборудованием породила ряд новых услуг, таких как инжиниринг, лизинг, консалтинг, информационно-вычислительные услуги, что, в свою очередь, стимулирует межстрановой обмен услугами, особенно научно-технического, производственного, коммуникативного финансово-кредитного характера. В то же время торговля услугами (особенно такими, как информационно-вычислительные, консалтинговые, лизинговые, инжиниринговые) стимулирует мировую торговлю товарами производственного назначения.

Наиболее быстрыми темпами растет экспорт электротехнического и электронного оборудования, на долю которого приходится более 25 % всего экспорта машинотехнической продукции.

Как показывает внешнеторговая статистика, в 2010 году наблюдается стабильный и постоянный рост мирового внешнеторгового оборота, превышающий темпы роста ВВП, что убедительно свидетельствует о том, что все страны все сильнее втягиваются в систему международного разделения труда. Анализ изменений в международной торговле, в том числе на совре-

менном этапе, предполагает рассмотрение двух аспектов: во-первых, темпы ее роста в целом (экспорта и импорта) и относительно роста производства; во-вторых, сдвиги в структуре: товарной (соотношение основных групп товаров и услуг) и географической (доли регионов, групп стран и отдельных стран).

Что касается первого, то можно констатировать: устойчивые опережающие темпы роста мирового товарооборота являются показателем новых качественных признаков международной торговли, связанных с увеличением емкости мировых рынков.

Характерными стали и опережающие, достаточно высокие темпы расширения торговли готовыми промышленными изделиями, в том числе машинами и оборудованием, и еще более высокие темпы роста торговли продукцией средств связи, электро- и электронной техники, компьютерами и т.п. Еще быстрее расширялся обмен комплектующими, узлами к агрегатам, поставляемыми в порядке производственной кооперации, в рамках транснациональных корпораций (ТНК). И еще один феномен динамики – ускоренный рост международной торговли услугами. Все это не могло не сказаться на радикальных сдвигах как в товарной, так и в географической структуре мирового внешнеторгового обмена. При этом практически неизменной за последние 15-20 лет сохраняется доля основных групп развитых, развивающихся и бывших социалистических стран. В первом случае – это величины порядка 70-76 %, во втором – эта величина находится в пределах 20-24 % и для последней группы этот показатель не превышает 6-8 %.

В товарном обмене мировой внешней торговли вырисовывается очевидная тенденция роста доли готовых изделий, на которые приходится более 70 % мировой торговли. Оставшаяся доля делится приблизительно поровну между сельскохозяйственным экспортом и добывающими отраслями. Для сравнения можно сказать, что в середине этого столетия на долю сырьевых товаров приходилось около двух третей экспорта и только одна треть – на готовые изделия.

Услуги составляют в настоящее время почти четверть международного торгового обмена. Именно поэтому мы отдельно рассматриваем мировую торговлю услугами.

4.3. Всемирная торговая организация: сущность, принципы, функции

ВТО – это организация и одновременно комплекс правовых документов, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами. Правовую основу ВТО составляют Генеральное соглашение о торговле товарами (ГАТТ) в редакции 1994 года (ГАТТ-1994), Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности

(ТРИПС). Соглашения ВТО ратифицировались парламентами всех стран-участниц.

Главные задачи ВТО – либерализация международной торговли, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Страны-члены ВТО, которых на сегодняшний день насчитывается более 140, решают эти задачи путем контроля за выполнением многосторонних соглашений, проведения торговых переговоров, урегулирования торговых... в соответствии с механизмом ВТО, а также оказания помощи развивающимся странам и проведения обзора национальной экономической политики государств. Решения принимаются всеми государствами-участниками обычно методом консенсуса, что является дополнительным стимулом к укреплению согласия в рядах ВТО. Принятие решения большинством голосов тоже возможно, но в ВТО такой практики пока не было; в рамках работы предшественника ВТО, ГАТТ, такие единичные случаи имели место.

Решения на высшем уровне в ВТО принимаются Министерской конференцией, которую собирают как минимум один раз в два года. Первая конференция в Сингапуре в декабре 1996 г. подтвердила курс стран-участниц на либерализацию торговли и добавила к существующей организационной структуре ВТО три новые рабочие группы, занимающиеся вопросами соотношения между торговлей и инвестициями, взаимодействия между торговлей и политикой конкуренции, а также прозрачностью в области государственных закупок. Вторая конференция, проведенная в 1998 г. в Женеве, была посвящена 50-летию ГАТТ/ВТО; кроме того, на ней члены ВТО договорились об изучении вопросов мировой электронной торговли. Третья конференция, которая была созвана в декабре 1999 года в Сиэтле (США) и должна была принять решение о начале нового раунда торговых переговоров, закончилась фактически безрезультатно. Очередная Министерская конференция должна состояться в ноябре 2001 года в Дохе (Катар). В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей членов ВТО, обычно послов и глав делегаций стран-участниц. В ведении Генерального совета также находятся два специальных органа: по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам. Генеральный совет делегирует функции трем советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих

контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами. Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашения ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соответствующего соглашения (ТРИПС), занимается также вопросами предотвращения возникновения конфликтов, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

Основополагающими принципами и правилами ВТО являются торговля без дискриминации, т.е. взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле и взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения; регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования количественных и иных ограничений; транспарентность торговой политики; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров.

Важнейшими функциями ВТО являются: контроль за выполнением соглашений и договоренностей пакета документов Уругвайского раунда; проведение многосторонних торговых переговоров и консультаций между заинтересованными странами-членами; разрешение торговых споров; мониторинг национальной торговой политики стран-членов; техническое содействие развивающимся государствам по вопросам, касающимся компетенции ВТО; сотрудничество с международными специализированными организациями.

Общие преимущества от членства в ВТО можно суммировать следующим образом:

- Создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики;
- Доступ к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов, если они ущемляются партнерами, и таким образом устранения дискриминации;
- Возможность реализации своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в МТП при выработке новых правил международной торговли.

4.4. Вступление России во всемирную торговую организацию

В феврале 1994 года Правительство России передало странам-участницам ГАТТ Меморандум о внешнеторговом режиме России. Этот

шаг Правительства России открыл активную фазу переговоров об условиях присоединения России к ВТО.

Переговоры идут по двум основным направлениям. Одно – это серьезный экзамен в Рабочей группе ВТО российского внешнеэкономического законодательства (включая практику его применения) на предмет определения его соответствия принципам и нормам ВТО и определения тех условий, на которых страны-участницы ВТО одобряют присоединение России к Генеральному соглашению, и другим договоренностям ВТО. Другое – это выработка протокола о тарифных условиях присоединения России и перечня обязательств по ГАТС. Протокол о тарифных условиях будет включать обязательство России закрепить на взаимно согласованном уровне ставки пошлин таможенного тарифа на ряд товаров и снизить в течение нескольких лет пошлины на отдельные товары. Эти направления в комплексе определяют условия присоединения России к ВТО.

Другими словами, Правительство России сегодня стоит на пути сложных, многоплановых и перспективных и важных для страны переговоров, в итоге которых укрепятся международные экономические позиции России, а законодательство страны, административные правила, техника и практика государственного регулирования всего комплекса внешнеэкономических связей будут выведены на современный мировой уровень.

Присоединение к ВТО – присоединение России к сложившейся в мире развивающейся практике правового и административного регулирования международных экономических отношений. Образно говоря, этот шаг означает присоединение России к действующим правилам движения товаров и услуг на мировом рынке. Без этого шага успешная реализация прогрессивных экономических реформ в стране вряд ли может быть возможной, а внешняя торговля окажется в исключительно трудных условиях для развития.

Вместе с тем, необходимо подчеркнуть, что условия присоединения к ВТО – компромисс, вырабатываемый в ходе переговоров; компромисс, достигаемый как комплекс взаимных уступок и взаимных, часто жестких условий, их обуславливающих. Здесь перед Россией стоят сложные задачи:

- определить национальные экономические интересы и приоритеты;
- определить пределы уступок и условия, гарантирующие национальную экономическую безопасность;
- суметь отстоять вышеназванные условия в ходе сложных переговоров в условиях уже проявившихся попыток добиться от России одностороннего открытия рынка, нежеланием признать то, что многие отрасли российской промышленности обладают сравнительными преимуществами (большие масштабы, низкие издержки производства).

Не менее важно отстоять право России на разумный протекционизм в отношении отраслей, составляющих фундамент экономики страны, право на поддержку сельского хозяйства в переходный период и, наконец, пере-

вести на язык конкретных условий присоединения к ВТО положение, содержащееся в статье 29 Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам и говорящее о том, что страна, «находящаяся в процессе перехода от центрально-планируемой к рыночной экономике, может применять меры и программы, необходимые для такой трансформации». Далее целесообразно подчеркнуть, что ГАТТ в его нынешнем и будущем виде не запрещает протекционизм, разрешает повышать таможенные пошлины, позволяет применять многие виды нетарифных ограничений, не запрещает использовать квотирование и лицензирование, разрешает субсидирование отдельных отраслей экономики. Однако все это может осуществляться в рамках и на основе определенных, иногда четко обозначенных, иногда более общих правил, правовых норм и обычаев. Поэтому присоединение России к ВТО не ослабит возможности государства в регулировании внешней торговли, создаст новые правовые условия защиты интересов российских экспортеров и импортеров, позволит более четко очертить баланс общенациональных интересов и интересов отдельных отраслей экономики (как производителей) и, наконец, откроет путь к сложному переходу страны в области внешней торговли на практику, сложившуюся в мире к середине 90-х годов, на базе которой ведется внешняя торговля всеми странами мира.

Переговоры о присоединении России к ВТО носят крупномасштабный характер. В них вовлечены несколько десятков ведомств и правительственных органов, они требуют организации и координации переговорного процесса. Уже на начальной стадии переговоров определилась проблема четкого определения баланса национальных экономических интересов России (обеспечивающих ее национальную экономическую безопасность и целостность) и интересов отдельных групп предпринимателей, производителей и потребителей всех форм собственности. Наряду с общими принципиально важными вопросами стратегического характера и долгосрочными экономическими проблемами в орбите переговоров оказались узкие конкретные, иногда технические вопросы, от решения в которых во многом будет зависеть эффективность работы механизма внешнеэкономических связей страны, возникли проблемы и вопросы на уровне законодательных и исполнительных властей, федеральных и региональных органов власти, на уровне производителей и потребителей. Наконец, ход и итоги переговоров во многом будут зависеть не только от позиции России и хода переходных процессов, но и от того, как пойдет процесс становления ВТО и какова будет действительность новых международных правовых и организационных структур, создаваемых в рамках ВТО.

Путь в ВТО начинается с определения условий присоединения России к Генеральному соглашению по тарифам и торговле. До начала 1995 года аббревиатура «ГАТТ» обозначала одновременно крупнейшее межправительственное многостороннее торговое соглашение, положения и нормы которого создавали и создают правовую базу для мировой торговли, сло-

жившуюся на базе Соглашения, международную организацию, в круг ведения которой входили вопросы торговых отношений между участвующими в ГАТТ странами (наблюдение за тем, как ими соблюдаются нормы ГАТТ, разрешение споров и конфликтных ситуации и др.).

Участие в ГАТТ дало и дает государствам многостороннюю правовую основу для осуществления торговых операций национальными экспортерами и импортерами, гарантирует всем участникам режим наибольшего благоприятствования и защищает против торгово-политических дискриминаций. По существу, ГАТТ выполняло и продолжает выполнять роль многостороннего торгового договора для участвующих в нем государств, заменяя в этом качестве громоздкую систему из многих тысяч двухсторонних торговых договоров. Все это получит Россия, присоединившись к ВТО.

Глава 5. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА

5.1. Мировая валютная система: основные понятия

Мировая валютная система (МВС) является исторически сложившейся формой организации международных денежных отношений, закреплённой межгосударственными договоренностями. МВС представляет собой совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется платёжно-расчётный оборот в рамках мирового хозяйства. Её возникновение и последующая эволюция отражает объективное развитие процессов интернационализации капитала, требующих адекватных условий в международной денежной сфере.

Различаются национальная, мировая, региональная валютные системы.

Исторически вначале возникли национальные валютные системы, закреплённые национальным законодательством с учётом норм международного права. Национальная валютная система является составной частью денежной системы страны, хотя она относительно самостоятельна и выходит за национальные границы. Её особенности определяются степенью развития и состоянием экономики и внешнеэкономических связей страны.

Национальная валютная система неразрывно связана с мировой валютной системой. Мировая валютная система сложилась к середине XIX века. Характер функционирования и стабильность мировой валютной системы зависят от степени соответствия её принципов структуре мирового хозяйства, расстановке сил и интересам ведущих стран. При изменении данных условий возникает периодический кризис мировой валютной системы, который завершается её крушением и созданием новой валютной системы (это ясно видно на примере того, как система «золотого стандарта» сменялась Бреттон-Вудской валютной системой и т.д.).

Хотя мировая валютная система преследует глобальные мирохозяйственные цели и имеет особый механизм функционирования, она тесно связана с национальными валютными системами.

Эта связь осуществляется через национальные банки, обслуживающие внешнеэкономическую деятельность, и проявляется в межгосударственном валютном регулировании и координации валютной политики ведущих стран. Взаимная связь национальных и мировой валютной систем не означает их тождества, поскольку различны их задачи, условия функционирования и регулирования, влияние на экономику отдельных стран и мировое хозяйство. Связь и различие национальных и мировой валютной систем проявляются в их элементах (табл.1).

Таблица 1

Основные элементы национальной и мировой валютных систем

Национальная валютная система	Мировая валютная система
Национальная валюта	Резервные валюты, международные счетные валютные единицы
Условия конвертируемости национальной валюты	Условия взаимной конвертируемости валют
Паритет национальной валюты	Унифицированный режим валютных паритетов
Режим курса национальной валюты	Регламентация режимов валютных курсов
Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль	Межгосударственное регулирование валютных ограничений
Национальное регулирование международной валютной ликвидности страны	Межгосударственное регулирование международной валютной ликвидности
Регламентация использования международных кредитных средств обращения	Унификация правил использования международных кредитных средств обращения
Регламентация международных расчетов страны	Унификация основных форм международных расчетов
Режим национального валютного рынка и рынка золота	Режим мировых валютных рынков и рынков золота
Национальные органы, управляющие и регулирующие валютные отношения страны	Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование

МВС включает в себя ряд конструктивных элементов, среди которых можно назвать следующие:

- 1) мировой денежный товар и международная ликвидность;
- 2) валютный курс;
- 3) валютные рынки;

- 4) международные валютно-финансовые организации;
- 5) межгосударственные договоренности.

Валюты по степени конвертируемости, т.е. размену на иностранные, делятся на:

- *свободно конвертируемые валюты*, без ограничений обмениваемые на любые иностранные валюты. В новой редакции Устава МВФ (1978 г.) это понятие заменено понятием «свободно используемая валюта». МВФ отнес к этой категории доллар США, марку ФРГ, иену, фунт стерлингов, французский франк. Фактически свободно конвертируемыми считаются валюты стран, где нет валютных ограничений по текущим операциям платежного баланса, - в основном промышленно развитых государств и отдельных развивающихся стран, где сложились мировые финансовые центры или было принято обязательство перед МВФ не вводить валютные ограничения;

- *частично конвертируемые валюты стран*, где сохраняются валютные ограничения;

- *неконвертируемые (замкнутые) валюты стран*, где для резидентов и нерезидентов введен запрет обмена валют.

Кроме национальных валют, в международных расчетах используются международные валютные единицы - СДР и ЭКЮ.

Специальные права заимствования (СДР, Special Drawing Rights) представляют собой безналичные деньги в виде записей на специальном счете страны в МВФ. Стоимость СДР рассчитывается на основе стандартной «корзины», включающей основные мировые валюты.

Условная стоимость ЭКЮ и СДР исчисляется на базе средневзвешенной стоимости и изменения курса валют, входящих в валютную корзину. Очень часто условная стоимость СДР и ЭКЮ исчисляется в долларах США. Ежедневные котировки публикуются в основных финансовых газетах.

Международная валютная ликвидность (МВЛ) – способность страны (или группы стран) обеспечивать своевременное погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредитора платежными средствами. С точки зрения всемирного хозяйства международная валютная ликвидность означает совокупность источников финансирования и кредитования мирового платежного оборота и зависит от обеспеченности мировой валютной системы международными резервными активами, необходимыми для ее нормального функционирования. МВЛ характеризует состояние внешней платежеспособности отдельных стран или регионов (например, России и нефтедобывающих стран). Основу внешней ликвидности образуют золотовалютные резервы государства.

Структура МВЛ включает в себя следующие компоненты:

- 1) официальные валютные резервы стран;
- 2) официальные золотые резервы;

- 3) резервную позицию в МВФ (право страны-члена автоматически получить безусловный кредит в иностранной валюте в пределах 25 % от ее квоты в МВФ);
- 4) счета в СДР и ЭКЮ.

Показателем МВЛ обычно служит отношение официальных золото-валютных резервов к сумме годового товарного импорта. Ценность этого показателя ограничена, так как он не учитывает все предстоящие платежи, в частности, по услугам, некоммерческим, а также финансовым операциям, связанным с международным движением капиталов и кредитов.

Международная ликвидность выполняет три функции, являясь средством образования ликвидных резервов, средством международных платежей (в основном для покрытия дефицита платежного баланса) и средством валютной интервенции.

Основную часть МВЛ составляют официальные золотовалютные резервы, т.е. запасы золота и иностранной валютной интервенции.

К золотовалютным резервам относятся запасы золота в стандартных слитках, а также высоколиквидные иностранные активы в свободно конвертируемой валюте (валютные резервы). Кроме того, в золотовалютные резервы могут быть включены драгоценные металлы (платина и серебро).

5.2. Валютные рынки и мировой денежный товар

Мировой валютный (форексный) рынок включает отдельные рынки, локализованные в различных регионах мира, центрах международной торговли и валютно-финансовых операций. На валютном рынке осуществляется широкий круг операций, связанных с внешнеторговыми расчетами, миграцией капитала, туризмом, а также со страхованием валютных рисков и проведением интервенционных мероприятий.

С одной стороны, валютный рынок – это особый институциональный механизм, опосредующий отношения по купле-продаже иностранной валюты между банками, брокерами и другими финансовыми институтами. С другой стороны, валютный рынок обслуживает отношения между банками и клиентами (как корпоративными, так и правительственными и индивидуальными). Таким образом, участниками валютного рынка являются коммерческие и центральные банки, правительственные единицы, брокерские организации, финансовые институты, промышленно-торговые фирмы и физические лица, оперирующие с валютой.

Максимальный вес в операциях с валютой принадлежит крупным транснациональным банкам, которые широко применяют современные телекоммуникации. Именно поэтому валютные рынки называют системой электронных, телефонных и прочих контактов между банками, связанных с осуществлением операций в иностранной валюте.

Под международным валютным рынком подразумевается цепь тесно связанных между собой системой кабельных и спутниковых коммуникаций региональных валютных рынков. Между ними существует перелив средств в зависимости от текущей информации и прогнозов ведущих участников рынка относительно возможного положения отдельных валют.

Выделяются такие крупнейшие региональные валютные рынки, как Европейский (в Лондоне, Франкфурте, Париже, Цюрихе), Американский (в Нью-Йорке, Чикаго, Лос-Анджелесе, Монреале) и Азиатский (в Токио, Гонконге, Сингапуре, Бахрейне). Годовой объем сделок на этих валютных рынках составляет свыше 250 трлн. долларов. На этих рынках котируются ведущие валюты мира. Так как отдельные региональные валютные рынки находятся в различных часовых поясах, международный валютный рынок работает круглосуточно.

Основными национальным валютно-финансовым институтом, обеспечивающим стабильность мировой валютной системы, является Международный валютный фонд (МВФ). В его задачу входит противодействие валютным ограничениям, создание многонациональной системы платежей по валютным операциям и т.д.

Кроме того, к международным валютно-финансовым организациям относится ряд международных институтов, инвестиционно – кредитная деятельность которых носит одновременно и валютный характер. Среди них можно назвать Международный банк реконструкции и развития, Банк международных расчетов в Базеле, Европейский инвестиционный банк и др.

Для осуществления эффективной международной торговли и инвестиций между странами, упорядочения расчетов и достижения единообразия в толковании правил по проведению платежей принят ряд межгосударственных договоренностей, которых придерживается подавляющее число государств мира. К ним относятся:

- «Унифицированные правила по документарному аккредитиву»;
- «Унифицированные правила по документарному инкассо»;
- «Единообразный вексельный закон» ;
- «Единообразный закон о чеках»;
- «О банковских гарантиях»;

Устав СВИФТ, Устав ЧИПС и другие документы.

Мировой денежный товар принимается каждой страной в качестве эквивалента, выведенного из нее богатства, и обслуживает международные отношения (экономические, политические, культурные).

Первым международным денежным товаром выступало золото. Далее мировыми деньгами стали национальные валюты ведущих мировых держав (кредитные деньги). В настоящее время в этом качестве также распространены композиционные или фидуциарные (основанные на доверии к эмитен-

ту) деньги. К ним относятся международные и региональные платежные единицы (такие, как СДР и ЭКЮ).

Валюта – это не новый вид денег, а особый способ их функционирования, когда национальные деньги опосредуют международные торговые и кредитные отношения. Таким образом, деньги, используемые в международных экономических отношениях, становятся валютой.

Различают понятия «национальная валюта» и «иностранная валюта».

Под национальной валютой понимается установленная законом денежная единица данного государства. Национальная валюта – основа национальной валютной системы. В международных расчетах обычно используется иностранная валюта – денежная единица других стран. К иностранной валюте относят иностранные банкноты и монеты, а также требования, выраженные в иностранных валютах в виде банковских вкладов, векселей и чеков. Иностранная валюта является объектом купли-продажи на валютном рынке, хранится на счетах в банках, но не является законным платежным средством на территории данного государства (за исключением периодов сильной инфляции). Категория «валюта» обеспечивает связь и взаимодействие национального и мирового хозяйства.

Кроме того, важным является понятие «резервная валюта», под которой понимается иностранная валюта, в которой центральные банки других государств накапливают и хранят резервы для международных расчетов по внешнеторговым операциям и иностранным инвестициям. Резервная валюта служит базой определения валютного паритета и валютного курса для других стран, широко используется для проведения валютной интервенции с целью регулирования курса валют стран-участниц мировой валютной системы. В рамках Бреттон-Вудской валютной системы статус резервной валюты был официально закреплен за долларом США и фунтом стерлингов. В рамках Ямайской валютной системы доллар фактически сохранил статус резервной валюты.

Объективными предпосылками приобретения статуса резервной валюты являются: господствующие позиции страны в мировом производстве, экспорте товаров и капиталов, в золото-валютных резервах; развитая сеть кредитно-банковских учреждений, в том числе за рубежом; организованный и емкий рынок ссудных капиталов; либерализация валютных операций, свободная обратимость валюты, что обеспечивает спрос на нее другими странами. Субъективным фактором выдвижения национальной валюты на роль резервной служит активная внешняя политика, в том числе валютная и кредитная. В институциональном аспекте необходимым условием признания национальной валюты в качестве резервной является ее внедрение в международный оборот через банки и международные валютно-кредитные и финансовые организации.

Статус резервной валюты дает преимущества стране-эмитенту: возможность покрывать дефицит платежного баланса национальной валютой,

содействовать укреплению позиций национальных корпораций в конкурентной борьбе на мировом рынке. В то же время выдвижение валюты на роль резервной возлагает определенные обязанности на ее экономику: необходимо поддерживать относительную стабильность этой валюты, не прибегать к девальвации, валютным и торговым ограничениям. Статус резервной валюты вынуждает страну-эмитента принимать меры по ликвидации дефицита платежного баланса и подчинять внутреннюю экономическую политику задаче достижения внешнего равновесия.

К резервным валютам относятся: доллар США, евро, японская иена, швейцарский франк, фунт стерлингов.

5.3. Валютный курс и факторы, влияющие на его формирование

Валютный курс – это обменное соотношение между двумя валютами, например 100 иен за 1 доллар США или 16 рублей РФ за 1 доллар США.

Гипотетически существуют пять систем валютных курсов:

- 1) свободное («чистое») плавание;
- 2) управляемое плавание;
- 3) фиксированные курсы;
- 4) целевые зоны;
- 5) гибридная система валютных курсов.

Так, в системе свободного плавления валютный курс формируется под воздействием рыночного спроса и предложения. Валютный форексный рынок при этом наиболее приближен к модели совершенного рынка: количество участников как на стороне спроса, так и на стороне предложения огромно, любая информация передается в системе мгновенно и доступна всем участникам рынка, искажающая роль центральных банков незначительна и непостоянна.

В системе управляемого плавления, кроме спроса и предложения, на величину валютного курса оказывают сильное влияние центральные банки стран, а также различные временные рыночные искажения.

Примером системы фиксированных курсов являются Бреттон – Вудская валютная система 1944-1971 гг.

Примером гибридной системы валютных курсов является современная валютная система, в которой существуют страны, осуществляющие свободное плавание валютного курса, имеются зоны стабильности и т.п. Подробнее перечисление режимов курсов валют различных стран, действующих в настоящее время, можно найти, например, в изданиях МВФ.

Множество валютных курсов можно классифицировать по различным признакам (табл.2).

Одним из наиболее важных понятий, используемых на валютном рынке, является понятие реального и номинального валютного курса.

Реальный валютный курс можно определить как отношение цен товаров двух стран, взятых в соответствующей валюте.

Номинальный валютный курс показывает обменный курс валют, действующих в настоящий момент времени на валютном рынке страны.

Валютный курс, поддерживающий постоянный паритет покупательной силы: это такой номинальный валютный курс, при котором реальный валютный курс неизменен.

Таблица 2

Классификация валютных курсов

Критерий	Виды валютного курса
Способ фиксации	Плавающий Фиксированный Смешанный
Способ расчета	Паритетный Фактический
Вид сделок	Срочных сделок Спот-сделок Своп-сделок
Способ установления	Официальный Неофициальный
Отношение к паритету покупательной способности валют	Завышенный Заниженный Паритетный
Отношения к участникам сделки	Курс покупки Курс продажи Средний курс
По учету инфляции	Реальный Номинальный
По способу продажи	Курс наличной продажи Курс безналичной продажи Оптовый курс обмена валют Банкнотный

Кроме реального валютного курса, рассчитанного на базе отношения цен, можно использовать этот же показатель, но с другой базой. Например, приняв за нее отношение стоимости рабочей силы в двух странах.

Курс национальной валюты может изменяться неодинаково по отношению к различным валютам во времени. Так, по отношению к сильным валютам он может падать, а по отношению к слабым – подниматься. Именно поэтому для определения динамики курса валюты в целом рассчитывают индекс валютного курса. При его исчислении каждая валюта получает свой вес в зависимости от доли приходящихся на нее внешнеэкономических сде-

лок данной страны. Сумма всех весов составляет единицу (100 %). Курсы валют умножаются на их веса, далее суммируются все полученные величины и берется их среднее значение.

В современных условиях валютный курс формируется, как и любая рыночная цена, под воздействием спроса и предложения. Уравновешивание последних на валютном рынке приводит к установлению равновесного уровня рыночного курса валюты. Это так называемое «фундаментальное равновесие».

Размер спроса на иностранную валюту определяется потребностями страны в импорте товаров и услуг; расходами туристов данной страны, выезжающих в иностранные государства; спросом на иностранные финансовые активы и спросом на иностранную валюту в связи с намерениями резидентов осуществлять инвестиционные проекты за рубежом. Чем выше курс иностранной валюты, тем меньше спрос на нее; чем ниже курс иностранной валюты, тем больше спрос на нее.

Размер предложения иностранной валюты определяется спросом резидентов иностранного государства на валюту данного государства, спросом иностранных туристов на услуги в данном государстве, спросом иностранных инвесторов на активы, выраженные в национальной валюте данного государства, и спросом на национальную валюту в связи с намерениями нерезидентов осуществлять инвестиционные проекты в данном государстве.

Так, чем выше курс иностранной валюты по отношению к отечественной, тем меньшее количество национальных субъектов валютного рынка готово предложить отечественную в обмен на иностранную и наоборот, чем ниже курс национальной валюты по отношению к иностранной, тем большее количество субъектов национального рынка готово приобрести иностранную валюту.

Как любая цена, валютный курс отклоняется от стоимостной основы – покупательной способности валют – под влиянием спроса и предложения валюты. Соотношение такого спроса и предложения зависит от ряда факторов. Многофакторность валютного курса отражает его связь с другими экономическими категориями – стоимостью, ценой, деньгами, процентом, платежным балансом и т.д. Причем происходит сложное их переплетение и выдвижение в качестве решающих то одних, то других факторов.

Факторы, влияющие на величину валютного курса, подразделяются на структурные (действующие в долгосрочном периоде) и конъюнктурные (вызывающие краткосрочное колебание валютного курса).

К структурным факторам относятся:

- конкурентоспособность товаров страны на мировом рынке и ее изменение;
- состояние платежного баланса страны;

- покупательная способность денежных единиц и темпы инфляции;

- разница процентных ставок в различных странах;
- государственное регулирование валютного курса;
- степень открытости экономики.

Конъюнктурные факторы связаны с колебаниями деловой активности в стране, политической обстановкой, слухами и прогнозами.

К ним относятся:

- деятельность валютных рынков;
- спекулятивные валютные операции;
- кризисы, войны, стихийные бедствия;
- прогнозы;
- цикличность деловой активности в стране.

Рассмотрим подробнее механизм влияния некоторых факторов на величину валютного курса.

На валютный курс влияет темп инфляции. Чем выше темп инфляции в стране, тем ниже курс ее валюты, если не противодействуют иные факторы. Инфляционное обесценение денег в стране вызывает снижение покупательной способности и тенденцию к падению их курса по отношению к валютам стран, где темп инфляции ниже. Данная тенденция обычно прослеживается в средне- и долгосрочном плане. Выравнивание валютного курса, приведение его в соответствие с паритетом покупательной способности происходят в среднем в течение двух лет. Зависимость валютного курса от темпа инфляции особенно велика у стран с большим объемом международного обмена товарами, услугами и капиталами.

Платежный баланс непосредственно влияет на величину валютного курса. Активный платежный баланс способствует повышению курса национальной валюты, так как увеличивается спрос на нее со стороны иностранных должников. Пассивный платежный баланс порождает тенденцию к снижению курса национальной валюты, так как должники продают ее на иностранную валюту для погашения своих внешних обязательств. Размеры влияния платежного баланса на валютный курс определяются степенью открытости экономики страны. Так, чем выше доля экспорта в валовом национальном продукте (то есть, чем выше открытость экономики), тем выше эластичность валютного курса по отношению к изменению платежного баланса.

Нестабильность платежного баланса приводит к скачкообразному изменению спроса на соответствующие валюты и их предложение.

Кроме того, на валютный курс влияет экономическая политика государства в области регулирования составных частей платежного баланса: текущего счета и счета движения капиталов. При увеличении положительного сальдо торгового баланса возрастает спрос на валюту данной страны, что способствует повышению ее курса, а при появлении отрицательного сальдо

происходит обратный процесс. Изменение сальдо баланса движения капиталов оказывает определенное влияние на курс национальной валюты, которое по знаку («плюс» или «минус») аналогично торговому балансу. Однако существует и негативное влияние чрезмерного притока краткосрочного капитала в страну на курс ее валюты, так как он может увеличить избыточную денежную массу, что, в свою очередь, может привести к увеличению цен и обесценению валюты.

Национальный доход не является независимой составляющей, которая может изменяться сама по себе. Однако в целом те факторы, которые заставляют изменяться национальный доход, имеют большое воздействие на валютный курс. Так, увеличение предложения продуктов повышает курс валюты, а увеличение внутреннего спроса понижает ее курс. В долгосрочном периоде более высокий национальный доход означает и более высокую стоимость валюты страны. Тенденция является обратной при рассмотрении краткосрочного интервала времени воздействия увеличивающегося дохода населения на величину валютного курса.

Влияние разницы процентных ставок в разных странах на валютный курс объясняется двумя основными обстоятельствами. Во-первых, изменение процентных ставок в стране воздействует при прочих равных условиях на международное движение капиталов, прежде всего краткосрочных. В принципе повышение процентной ставки стимулирует приток иностранных капиталов, а ее снижение поощряет отлив капиталов, в том числе национальных, за границу. Во-вторых, процентные ставки влияют на операции валютных рынков и рынков ссудных капиталов. При проведении операций банки принимают во внимание разницу процентных ставок на национальном и мировом рынках капиталов с целью извлечения прибылей. Они предпочитают получать более дешевые кредиты на иностранном рынке ссудных капиталов, где ставки ниже, и размещать иностранную валюту на национальном кредитном рынке, если на нем процентные ставки ниже.

Валютные курсы оказывают существенное влияние на внешнюю торговлю различных стран, выступая инструментом связи между стоимостными показателями национального и мирового рынка, воздействуя на ценовые соотношения экспорта и импорта и вызывая изменение внутриэкономической ситуации, а также изменяя поведение фирм, работающих на экспорт или конкурирующих с импортом.

Используя валютный курс, предприниматель сравнивает собственные издержки производства с ценами мирового рынка. Это дает возможность выявить результат внешнеэкономических операций отдельных предприятий и страны в целом. На основе курсового соотношения валют, с учетом удельного веса данной страны в мировой торговле рассчитывается эффективный валютный курс. Валютный курс оказывает определенное влияние на соотношение экспортных и импортных цен, конкурентоспособность фирм, прибыль предприятий.

Резкие колебания валютного курса усиливают нестабильность международных экономических, в том числе валютно-кредитных и финансовых отношений, вызывают негативные социально-экономические последствия, потери одних и выигрыши других стран.

Глава 6. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

6.1. Сущность, причины и последствия международной миграции рабочей силы

Международная миграция рабочей силы – это переселение трудоспособного населения из одних стран в другие страны сроком более чем на один год, вызванное экономическими и иными причинами. Международная миграция рабочей силы – это внешняя миграция, в отличие от внутренней, которая происходит между регионами одного государства. Международная миграция рабочей силы является частью международных экономических отношений.

Международная миграция населения существовала и в прошлом. Проявлялась она главным образом в таких формах, как кочевничество, военные и колонизационные поселения. В современных условиях для международной миграции характерны особенности, связанные прежде всего с тем, что все большую роль в этом процессе играет трудовая миграция.

Международная миграция рабочей силы происходит в двух направлениях: иммиграция и эмиграция.

Иммиграция – это въезд трудоспособного населения в данную страну из-за ее пределов.

Эмиграция – это выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы.

Разность между числом иммигрантов и числом эмигрантов называется миграционным сальдо.

Возвращение эмигрантов на родину, на постоянное место жительства называется реэмиграцией. Международную миграцию высококвалифицированных специалистов называют утечкой умов.

Все формы миграции глубоко изучаются экономистами, экспертами, социологами, политологами. Первые и вторые изучают международные перемещения в рамках моделей экономического роста, анализируют его как фактор производства, оказывающий влияние на темпы экономического роста, сравнивают результаты развития стран с различным уровнем миграции. Социологи и политологи изучают процесс миграции с точки зрения влияния его на рост благосостояния стран, стабильности политической обстановки, а также прожиточного уровня населения стран, подверженных процессам миграции в обоих направлениях.

Международная миграция рабочей силы осуществляется в основном по экономическим причинам.

Самой главной причиной международной миграции рабочей силы являются межотраслевые различия в уровне оплаты труда. Согласно неоклассической теории, каждый работник получает предельный продукт своего труда, поэтому эмиграция приводит к росту благосостояния принимающей страны. При этом экономические условия развития государства, из которого происходит эмиграция, не ухудшаются, остаются прежними. Возможно ухудшение экономического положения страны, экспортирующей рабочую силу, особенно если эмигрируют высококвалифицированные работники. Поэтому на мировом уровне обсуждалась даже идея введения налога на утечку умов, доходы от которого предлагалась передавать в распоряжение ООН для использования по своему усмотрению. Тщательный анализ миграции показал, что она является одной из причин, объясняющих различия в темпах экономического роста между странами.

В процессе международной миграции трудовых ресурсов за рубеж перемещается товар особого свойства – рабочая сила. В отличие от других товаров рабочая сила является фактором производства всех товаров. Страна, экспортирующая рабочую силу, обычно получает своеобразную плату за такой экспорт в виде переводов обратно на родину части доходов эмигрантов. В условиях относительной избыточности трудовых ресурсов во многих странах вывоз рабочей силы помогает снизить безработицу, обеспечив приток поступлений из-за рубежа. С другой стороны, отток высококвалифицированной рабочей силы приводит к снижению технологического потенциала экспортирующих стран из общего научного и культурного уровня.

Существуют четыре прямых источника валютных доходов от экспорта рабочей силы:

- налоги с прибылей фирм – посредников;
- непосредственные валютные переводы мигрантов на родину;
- личное инвестирование средств мигрантов в отечественную экономику (приобретение ценных бумаг, недвижимости, земли);
- капиталы из стран – импортеров рабочей силы, идущие на воспроизводство трудовых ресурсов, в социальную сферу.

Возвращаясь на родину, мигранты привозят с собой сбережения на такую же сумму, что они переводили. Поэтому для оценки реальных поступлений в национальный доход общую сумму переводов мигрантов можно удваивать. Расчеты показывают, что валютная эффективность экспорта рабочей силы в 5 раз и более выше эффективности товарного экспорта. Многие государства поэтому создают у себя экспортную специализацию по трудовым услугам, которая является прочным источником валютных доходов.

Значительные средства привозятся мигрантами в виде валютных средств и ценных бумаг. В последние годы реэмигранты стали привозить все больше товаров производственного назначения, вплоть до машин и оборудования, с целью организации небольших производств у себя на родине. В большинстве стран максимально поощряется ввоз мигрантами средств производства путем снижения или снятия таможенных пошлин и других барьеров. Еще работая за рубежом и собираясь возвращаться домой, эмигранты начинают организовывать кооперативы для приобретения необходимой техники общими усилиями. Такие кооперативы пользуются финансовой поддержкой банков, которые предоставляют им кредит в случае, если их сбережения не достаточны для приобретения необходимого оборудования для полного производственного цикла. Миграция рабочей силы часто позволяет повысить профессиональные качества работников, которые по возвращению на родину готовы стать организаторами трудового процесса, могут передать приобретенные профессиональные навыки другим. Очень важно уметь распорядиться этим ценнейшим капиталом, создать реэмигрантам благоприятные условия в экономическом, социальном, моральном и даже политическом плане. Оценка экономических эффектов иммиграции часто упрощается, сводится к отрицательным последствиям, так как рабочие, приезжающие из-за рубежа, сокращают количество рабочих мест и увеличивают безработицу среди коренного населения.

Но зато иммигранты привносят новый опыт, знания, и навыки. Такие страны, как США, Канада и Австралия, возникли в результате иммиграции. В других странах иммигранты повышают динамику экономического развития целых отраслей. Иммигранты во многих странах заполняют вакансии, на которые нет претендентов среди местного населения. Примером могут служить китайские промышленные рабочие в Индонезии и Малайзии, предприниматели из Гонконга в Канаде, индийские и ливанские бизнесмены в Африке, иорданские и палестинские служащие в нефтеперерабатывающих странах Персидского залива. Иммигранты во многих странах заполняют вакансии, на которые нет претендентов среди местного населения. Некоторые отрасли производства, в том числе и обеспечивающие экспортный доход, не выжили бы без иммигрантов. Например, горнорудная промышленность в ЮАР, каучуковая и резиновая промышленность Малайзии, сельскохозяйственные плантации в Доминиканской Республике, Малайзии, Испании.

Негативными последствиями иммиграции в развитых странах является снижение реальной заработной платы неквалифицированной рабочей силы в результате притока иммигрантов.

Миграция рабочей силы ведет к выравниванию уровней оплаты труда в различных странах. В результате миграции рабочей силы совокупный объем мирового производства возрастает вследствие более эффективного

использования трудовых ресурсов (в результате их перераспределения между странами).

6.2. Новые центры притяжения рабочей силы

Направления международной миграции рабочей силы непрерывно изменялись в процессе изменения экономических условий.

В настоящее время многомиллионная миграция превратилась в постоянно действующую составляющую мирового хозяйства. На начало третьего тысячелетия в мире насчитывалось более 25 миллионов трудящихся – мигрантов с учетом членов из семей. С учетом же нелегальных иммигрантов общая численность международных иммигрантов оказывается в 4-5 раз больше. При этом около 60 % международных иммигрантов – выходцы из развивающихся стран, и примерно 2/3 из них выезжают в промышленно развитые страны, даже несмотря на достаточно строгие ограничительные меры со стороны правительств многих стран. Постоянно появляются новые центры притяжения иностранных рабочих, возрастает перелив рабочей силы между самими развивающимися странами, идет перемещение из более развитых стран в менее развитые, что характерным становится именно в последние годы, а до сих пор было весьма редким явлением.

Основными центрами притяжения мигрантов из других стран являются следующие страны и регионы.

1. США и Канада. Ежегодно в США, наиболее экономически развитую страну современного мира, приезжает больше иммигрантов, чем во все остальные страны, вместе взятые. Высококвалифицированные работники иммигрируют в США практически из всех стран мира – Западной Европы, России, Латинской Америки и др. Низкоквалифицированная рабочая сила направляется в США и Канаду в основном из близлежащих латиноамериканских стран Карибского бассейна. В США легально иммигрируют до одного миллиона человек и эмигрируют порядка 150 тысяч человек. Конечно, имеет место и приток нелегальных иммигрантов, особенно это характерно для Канады. Поэтому США периодически ограничивают приток иммигрантов различными мерами и законодательными актами.

2. Западная Европа. Приток иммигрантов в Западную Европу оценивается на уровне двухсот тысяч человек в год. Развитые западноевропейские страны (входящие в Европейский союз) притягивают рабочую силу из менее развитых западноевропейских стран (Мальта, Испания, Португалия), восточноевропейских стран Северной Африки и Ближнего Востока, стран Африки к югу от Сахары – бывших колоний. В рамках западноевропейской интеграции создан и развивается общий рынок рабочей силы, предполагающий свободу перемещения работников между странами ЕС и унификацию трудового законодательства.

3. Ближний Восток. Нефтеперерабатывающие страны этого региона привлекают дешевую иностранную рабочую силу на тяжелые низкооплачиваемые работы. Более 50 % рабочей силы Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов, Бахрейна, Кувейта и Омана составляют иммигранты в основном из соседних арабских стран.

4. Другие развивающиеся страны. Последнее десятилетие характеризуется интенсификацией трудовой миграции среди самих развивающихся стран. Обычно потоки работников направляются в те страны, которые быстрее продвигаются по пути экономических реформ. Война в Персидском заливе способствовала оттоку египтян из Ирака, йеменцев из Саудовской Аравии, палестинцев и иорданцев из Кувейта. Их места заняли иммигранты из Индии и Египта. Это движение продолжается и сейчас, даже усилилось в связи с войной в Иране.

5. Новые индустриальные страны. Значительно увеличился приток иммигрантов в государства Юго-Восточной Азии (Малайзия, Южная Корея) в основном на временные работы. В большей части это иммигранты из Мексики и развивающихся стран Азии. Практически все страны, в которые иммигрируют более 25 тысяч человек ежегодно, - это высокоразвитые государства с объемом ВВП на душу населения свыше 6900 долларов.

Новыми центрами притяжения становятся страны Ближнего и Среднего Востока (Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн, Ливия, Ирак), ряд латиноамериканских государств (Аргентина, Венесуэла, Бразилия), страны Юго-Восточной Азии (Сингапур, Гонконг), ЮАР.

В последнее время особенно бурно росла иммиграция в страны Ближнего Востока. В результате иммигранты там составляют порой до 65 % населения.

Своеобразным центром притяжения иммигрантов стал Израиль, населения которого из своих 5 миллионов человек на 2/3 состоит из иммигрантов, в том числе и из России.

6.3. Процессы регулирования международной миграции рабочей силы

Проблемы, которые порождает международная миграция рабочей силы привели к созданию целой системы государственного и межгосударственного регулирования. Вмешательство государства в международное движение рабочей силы началось гораздо раньше, чем регулирование международной торговли. В Англии уже в конце XVIII века были приняты законы, запрещающие промышленным рабочим эмигрировать за границу. В течение XIX века многие другие европейские страны приняли законы, ограничивающие въезд нежелательных лиц, часть которых действует и по настоящее время. Различного рода ограничения на процесс миграции действуют практически во всех странах.

Во многих странах мира национальные правительства активно воздействуют на процессы миграции. При этом регулируется не только количество иммигрантов, их профессиональная, половозрастная структура, но и продолжительность пребывания в стране.

В странах – импортерах рабочей силы сложилась система государственного регулирования миграции, включающая в себя следующие элементы: законодательство о юридическом, политическом и профессиональном статусе иммигрантов; национальные службы иммиграции; межгосударственные соглашения в области миграции.

Обычно государственное регулирование осуществляется через принятие финансируемых из бюджета программ, направленных на ограничение притока иностранной рабочей силы (иммиграции) либо на стимулирование мигрантов к возвращению на родину (реэмиграция). Большинство принимающих стран используют селективный подход при регулировании миграции. Отсев нежелательных иммигрантов осуществляется на основе требований, предъявляемых к квалификации, уровню образования, возрасту, состоянию здоровья, на основе количественного и географического квотирования, прямых и косвенных запретов на въезд, временных и иных ограничений. Стимулирование реэмиграции осуществляется через выплату материальной компенсации уезжающим иммигрантам, создание рабочих мест, профессиональную подготовку иммигрантов, оказание экономической помощи странам массовой эмиграции.

Иммиграционная политика непосредственно проводится через национальные службы иммиграции, которые обычно создаются при министерствах труда, юстиции или внутренних дел. В России таким органом является Федеральная миграционная служба.

На межгосударственном уровне существует специальная служба: «Система постоянного наблюдения за миграцией», которая координирует деятельность национальных иммиграционных управлений. В отдельных коммерческих структурах проводят работу по вербовке иностранных рабочих, по организации выезда своих граждан за рубеж. Например, такие организации действуют в Москве, имея свои филиалы в областных центрах.

И все-таки процент нелегальных иммигрантов не уменьшается. Среди них немалая доля приходится на нелегальных иммигрантов граждан Восточной Европы, в том числе из бывшего СССР.

Проблема миграции существует и в России, и обусловлена она стремлением к переезду на свою историческую родину русских людей в силу обстоятельств оставшихся за ее рубежами, в первую очередь это касается прибалтийских республик, Украины, Молдовы, Таджикистана, стран Закавказья и прочих. Много внимания уделяется миграционными службами России и к иммигрантам из Вьетнама, Китая, Афганистана, доля которых значительна.

Библиографический список

- Даниленко Л.Н. Мировая экономика. - М.: Кнорус, 2010.
- Кочергина Т.Е. Мировая экономика. – Ростов на Дону.: Феникс, 2009.
- Ломакин В.К. Мировая экономика. – М.: Юнити, 2009.
- Подалкин Л.С. Мировая экономика. – М.: Проспект, 2010.
- Панковская М.В. Мировая экономика – М.: Маркет, 2010.
- Пономарева Л.А. Мировая экономика и международные экономические отношения. – М.: Юнити, 2010.
- Раджабова З.К. Мировая экономика. – М.: Инфра-М, 2010.
- Стрелкова И.А. Мировая экономика. – М.: Инфра-М, 2011.
- Сутырин С.Ф. Погорельский А.И. Мировая экономика и международные экономические отношения. – М.: Эксмо, 2010.
- Смирнов П.Ю. Мировая экономика. – М.: Сова, 2010.
- Спиридонов И.А. Мировая экономика. – М.: Инфра-М, 2010.
- Халевская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения. – М.: Инфра-М, 2010.
- Чеботарев Н.Ф. Мировая экономика. – М.: Дашков и К, 2010.
- Халевская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения. – М.: Инфра-М, 2011.